

Annexe

Garantir l'indépendance professionnelle des pharmaciens en établissement de santé par la mise en œuvre d'une politique sur les conflits d'intérêts. *Pharmactuel* 2023;56:113-116.

Tableau I. Résultats du sondage initial adressé aux pharmaciens du Centre hospitalier de l'Université de Montréal

Énoncés	Résultats n/N (%)
Il est important de déclarer ses conflits d'intérêts afin de préserver l'indépendance professionnelle et limiter les biais.	
Totalemment en accord	38/49 (78)
En accord	10/49 (20)
En désaccord	0/49 (0)
Totalemment en désaccord	1/49 (2)
Je connais bien la différence entre un conflit d'intérêt apparent, potentiel et réel dans ma pratique de la pharmacie.	
Oui	25/49 (51)
Quelle influence exercent les représentants pharmaceutiques lors d'une rencontre avec vous (p. ex : choix de traitement, etc.)?	
Aucune influence	18/49 (37)
Très peu d'influence	25/49 (51)
Peu d'influence	6/49 (12)
Beaucoup d'influence	0/49 (0)
Êtes-vous à l'aise de rencontrer individuellement des représentants pharmaceutiques?	
Oui	33/49 (67)
Selon vous, est-ce que tous les gestionnaires devraient refuser les rencontres avec des représentants?	
Oui	5/49 (10)
Lorsqu'un médecin/pharmacien présente une conférence (diaporama personnel), je suis à l'aise de manger le lunch offert par une compagnie pharmaceutique pour lequel la molécule sera discutée.	
Totalemment à l'aise	22/49 (45)
À l'aise	23/49 (47)
Pas à l'aise	2/49 (4)
Pas du tout à l'aise, j'apporte mon lunch personnel	2/49 (4)
Êtes-vous à l'aise d'assister à une conférence d'un médecin ou pharmacien qui présente un diaporama créé et fourni par la compagnie (avec ou sans droit de regard)?	
Totalemment à l'aise	7/49 (14)
À l'aise	15/49 (31)
Pas à l'aise	19/49 (39)
Pas du tout à l'aise	8/49 (16)
Pensez-vous qu'un conférencier ayant un honoraire de la compagnie pharmaceutique est capable de garder un esprit critique?	
Oui, dans toutes les situations	6/49 (12)
Oui, cela dépend du conférencier	39/49 (80)
Oui, cela dépend du nombre de conflits d'intérêt du conférencier	4/49 (8)
Non	0/49 (0)
Est-ce qu'un conférencier ayant reçu un honoraire de la compagnie pharmaceutique devrait déclarer son ou ses conflit(s) d'intérêts au début de la présentation?	
Oui	49/49 (100)
Êtes-vous à l'aise qu'un représentant assiste à une conférence d'un conférencier invité où le dîner est offert par cette compagnie?	
Totalemment à l'aise	15/49 (31)
À l'aise	20/49 (41)
Pas à l'aise	10/49 (20)
Pas du tout à l'aise	4/49 (8)

Tableau I. Suite

Énoncés	Résultats n/N (%)
Êtes-vous à l'aise qu'un représentant assiste à la conférence d'un étudiant ou résident en pharmacie présenté dans le cadre d'un stage où le dîner est offert par cette compagnie?	
Totalement à l'aise	11/49 (22)
À l'aise	15/49 (31)
Pas à l'aise	14/49 (29)
Pas du tout à l'aise	9/49 (18)
Est-ce qu'il y a une différence entre un dîner (à l'intérieur du CHUM) et un souper conférencier (à l'extérieur des murs de l'hôpital) quant à votre perception de conflit d'intérêt?	
Oui, pour moi le souper conférence présente PLUS de risque de conflits d'intérêt qu'un dîner en raison du coût du repas et de la présence plus nombreuses des représentants pharmaceutiques.	10/49 (20)
Oui, pour moi le souper conférence est MOINS à risque de conflits d'intérêt car la conférence ne se passe pas dans les murs de l'hôpital.	2/49 (4)
Non, il n'y a aucune différence car ces deux situations PRÉSENTENT des risques de conflits d'intérêts pour des raisons différentes.	26/49 (53)
Non, il n'y a aucune différence car ces deux situations NE PRÉSENTENT PAS de risque de conflits d'intérêts.	11/49 (22)
Est-ce que le fait de recevoir des honoraires d'une compagnie pharmaceutique a une incidence sur votre participation à une conférence?	
Oui, je refuse catégoriquement	5/49 (10)
Non, mais j'établis mes conditions	18/49 (37)
Non, mais je déclare mes conflits d'intérêts	23/49 (47)
Non	3/49 (6)
Est-ce qu'un pharmacien du CHUM devrait pouvoir siéger sur un comité aviseur ?	
Oui, sans restriction	21/49 (44)
Oui, après avoir avisé le chef	25/49 (52)
Non	2/49 (4)
Dans un stage d'enseignement, je suis à l'aise pour évaluer quelqu'un que je connais bien (ami(e) que vous voyez régulièrement à l'extérieur du travail, membre de la famille, ...) ou à une personne près (le frère de votre meilleur(e) ami(e), le conjoint d'une collègue, ...).	
Totalement à l'aise	1/49 (2)
À l'aise	8/49 (17)
Pas à l'aise	26/49 (54)
Pas du tout à l'aise	13/49 (27)
Dans la situation précédente (question 15), devriez-vous le mentionner au coordonnateur à l'enseignement?	
Oui	45/49 (94)
Du côté financier, je crois que détenir des actions d'une compagnie pharmaceutique peut influencer le médicament que je prescris (via PL31/PL41).	
Totalement en accord	6/49 (12)
En accord	19/49 (39)
En désaccord	15/49 (31)
Totalement en désaccord	9/49 (18)
Est-ce qu'un membre ou invité du comité de pharmacologie (CdP) devrait déclarer ces conflits d'intérêt et se retirer au besoin lors des discussions en lien ce médicament (p. ex. : ajout au formulaire, définition des critères d'utilisation, etc.)?	
Totalement en accord	25/49 (51)
En accord	18/49 (37)
En désaccord	6/49 (12)
Totalement en désaccord	0/49 (0)
J'aimerais connaître les conflits d'intérêts de mes collègues afin de mieux les prendre en compte dans certains comités ou autres activités où cela peut exercer une influence.	
Totalement en accord	11/49 (22)
En accord	30/49 (61)
En désaccord	8/49 (16)
Totalement en désaccord	0/49 (0)
Avec l'implantation des activités du PL31, je crois que cela va faire en sorte que je vais davantage penser à mes conflits d'intérêts potentiels, apparents ou réels lorsque je prescris.	
Totalement en accord	6/49 (12)
En accord	31/49 (63)
En désaccord	10/49 (20)
Totalement en désaccord	2/49 (4)

Tableau II. Résultats du sondage post-présentation adressé aux pharmaciens du Centre hospitalier de l'Université de Montréal

Énoncés	Résultats n/N (%)
Je connais bien la différence entre un conflit d'intérêt apparent, potentiel et réel dans ma pratique de la pharmacie.	
Oui	34/35 (97)
Avec l'implantation des activités du PL31, je crois que cela va faire en sorte que je vais davantage penser à mes conflits d'intérêts potentiels, apparents ou réels lorsque je prescris.	
Totalement en accord	11/35 (31)
En accord	21/35 (60)
En désaccord	3/35 (9)
Totalement en désaccord	0/35 (0)
Le contenu de la présentation du 24 novembre a permis d'améliorer mes connaissances sur les conflits d'intérêts en pharmacie, leur prévention et leur gestion dans différentes situations. ^a	
Totalement en accord	6/35 (17)
En accord	25/35 (71)
En désaccord	2/35 (6)
Totalement en désaccord	0/35 (0)

^a Deux données sont manquantes